



CURSOS V&V Consultoría de Negocios S.C.

CURSO-TALLER
VIVENCIAL:

PLAN DE VIDA Y
CARRERA CON
COACHING



V&V Consultoría de Negocios S.C.

El Enlace Estratégico

Tel. (0155) 55443902

www.vconsultoria.com

Cerro San Andrés
266-6 Col. Campestre
Churubusco C.P. 04200 Del
Coyoacan Mex. DF

iii DESARROLLA TUS OBJETIVOS DE VIDA, INCREMENTA EXPONENCIALMENTE TUS INGRESOS, TUS RELACIONES PERSONALES FAMILIARES Y LABORALES!!!



V&V Consultoría de Negocios S.C.
El Enlace Estratégico

Desarrolla una personalidad **ALTAMENTE** atractiva, seduciendo con tus palabras y escritos, logrando que la gente quiera escucharte, leerte y desee tu compañía, de tal forma que te “compren” cualquier **IDEA** que quieras “vender”.

Te conviertes en una persona **MÁS ATRACTIVA** cuando tienes definidos **CLARAMENTE** tus objetivos personales y profesionales, sabes a donde quieres llegar y como vas a llegar y nadie te va a detener a cumplir con tus **METAS**.

Algunos efectos indeseables por no tener un plan de vida y carrera:

- ≈ NO tienes claro a donde quieres llegar.
- ≈ NO tienes la visión de cómo llegar.
- ≈ Te haz hecho la pregunta ¿Qué hago aquí? Ó ¿que demonios estoy aquí soportando esto?
- ≈ No ves tus logros, y te sientes triste por ello.
- ≈ Ves a otras personas y sientes que ellos han avanzado mas que tu en menor tiempo.
- ≈ No sabes que estudiar.
- ≈ Te sientes frustrado y atrapado en un juego que no sabes como salir de el.
- ≈ Haz llegado a sentir envidia de algunas personas que te rodean y sientes que no estas haciendo “nada”.
- ≈ No encuentras pareja fácilmente o el tiempo que duras es muy poco.

¿Te ubicas en alguno de los anteriores? ¿Te interesa lograr efectos deseables en la venta y eliminar Los efectos indeseables? Sí la respuesta es SI, te invitamos al...

CURSO-TALLER VIVENCIAL: PLAN DE VIDA & CARRERA CON COACHING

Ahora renovado, actualizado y complementado con coaching, plan de vida, el secreto, cultura cliente, etc.

Impartido por:

MA Víctor Reyes Najár. (Dir. Gral. De V&V Consultoría de Negocios S.C.)

Dirigido a:

Toda persona que **no** tiene definido a donde quiere llegar y no sabe fijar sus objetivos de vida y desea tener liderazgo, una visión clara hacia donde quieres llegar y tener un plan de acción para lograrlo.

Temática:

1. Problemática de no saber a donde voy.
2. Hoy murió la persona que te estaba bloqueando.
 - ≈ La persona más importante en tu vida.
 - ≈ Hoy murió la persona que te estaba bloqueando.
3. Estadísticas del éxito.
 - ≈ ¿Qué es el éxito?
 - ≈ Formula del poder.
 - ≈ Sendero de la sabiduría.
 - ≈ Ciclo del éxito.
 - ≈ Estructura del Ser.
 - ≈ Flujo Tradicional del Ser.
 - ≈ Flujo Ontológico del Ser.
 - ≈ Coaching.
 - SPIN
 - No se que quieren de mí persona?
 - No saben que esperar de mí?
4. Cuanto deseas el éxito.
 - ≈ Ejercicio del tiempo.
5. Competencias e incompetencias.
6. Objetivo del Plan de vida.
 - ≈ Trayectoria personal.
 - Objetivos específicos.



- ≈ Trayectoria profesional.
 - Objetivos específicos.
 - Plan carrera.

7. Impulsa tu crecimiento y desarrollo.
 8. Coaching como formula.
 9. Transformando mi mentalidad.
- ≈ Cuatro acuerdos de vida.

Técnicas de enseñanza-aprendizaje:

Mayéutica socrática, dinámicas grupales, exposiciones-discusiones individuales-grupales, proyección de láminas dinámicas, proyección de películas, etc.



Ventajas:

En este taller hay un método fácil de aprender y aplicar para que tú persona, se transforme en una mina de oro, con el cual lograrás incrementos espectaculares en tus amistades, en tu familia, en tu relación de pareja inclusive, si tú NO tienes o NO has tenido éxito en tu vida, eso no importa, con este curso puedes tener resultados de inmediato, sin mayor inversión de capital.

1. Permite a las personas mejorar sus relaciones familiares, personales y laborales.
2. Ofrece un visión total a donde quiero llegar y como voy a llegar y un plan de acción inmediato.
3. Brinda un modelo sencillo flexible que puedo consultar fácilmente.

Inversión:

- ≈ \$3,000.00 Por persona (más IVA)
- ≈ Descuento por volumen o por pronto pago.

Formas de Pago:

- ≈ Pago con Cheque a nombre de: V&V Consultoría de Negocios S.C.
- ≈ Depósito a la Cuenta: 4023674591 de HSBC,
- ≈ Clabe Transferencia HSBC: 021180040236745917
- ≈ Pago con tarjeta de Crédito American Express ó 3 meses sin intereses.

Favor de confirmarnos vía telefónica ó e-mail su respectivo pago.

Inscripciones:

MA. Víctor Reyes Nájar

Director General.

Tel (01 55) 5544 3902, Cel. 044 55 5197 3336

E- mail: vreyes@vconsultoria.com

www.vconsultoria.com

Lugar:

Instituto de Especialización para Ejecutivos S.C.

Protasio Tagle # 95 Col. San Miguel Chapultepec C.P. 11850.

Contamos con Estacionamiento (con costo único por día).

Este curso también puede ser impartido en sus instalaciones para que no se tenga que desplazar su personal (mínimo 10 personas)

Duración, Material Coffe Break.

La Duración del Curso es de 12 hrs y se entregara Material en Carpeta profesional por cada uno de los asistentes así como Reconocimiento por asistencia al Curso. **Incluye Coffe Break** consta de Café, refrescos, té y galletas (En caso de requerir comida se cotizara de manera independiente)

Fecha

Viernes 04 julio de 2008 de las 10:00 am a las 6:00 pm

Sábado 05 julio de 2008 de las 10:00 am a las 2:00 pm

Para Reflexionar

Toda la vida es venta ... toda la venta es vida. Vender puede ser de lo más fácil o difícil, depende de si conoces o no el secreto de la venta ... el secreto es uno ...y pronto lo comprobarás ... Imagina por un momento ¿cómo sería tu vida y como te sentirías si conocieras, dominaras y aplicarás este secreto? Considera los siguientes hechos:

- ≈ El 65% de los jóvenes norteamericanos tienen hecho su plan de vida y carrera
- ≈ De este 65% el 40% tiene éxito en alcanzar sus objetivos de vida y carrera.
- ≈ El otro 25% dicen que todavía no lo logran pero que lo van a alcanzar.

¿De verdad deseas SABER lograr la LIBERTAD FINANCIERA y retirarte de tu vida laboral JOVEN y SANO

Curriculum Expositor:

MA Víctor Reyes N.

Director General de V&V Consultoría de Negocios S.C.

- ≈ Licenciado en Administración (Universidad del valle de México).
- ≈ Maestro en Administración con Especialidad en Ingeniería Financiera (Universidad del valle de México).
- ≈ Diplomado en Consultoría de Negocios y consultor certificado por NAFINSA.
- ≈ Diplomado en Desarrollo Empresarial con Enfoque de Calidad por el Centro Internacional de Calidad total STQ3i.
- ≈ Varios cursos de Especialización en las Áreas de Administración, Calidad Total, Productividad, Estrategia, Comportamiento Humano, Mercadotecnia, Ventas, Métodos y Procedimientos.

Consultor desde 1996 en empresas de entretenimiento, productos de consumo masivo, telecomunicaciones, inmobiliarias e impartiendo cursos de capacitación y Director de V&V Consultoría de Negocios desde 2003.

Los principales clientes son:

- ≈ American Express.
- ≈ Banamex.
- ≈ Adidas de México.
- ≈ Liverpool.
- ≈ Maxcom Telecomunicaciones.
- ≈ Homex Desarrolladora inmobiliaria.
- ≈ Lego México.
- ≈ El Regalo Universal.
- ≈ Instituto de Especialización para Ejecutivos.
- ≈ Entre otras.

ATENTAMENTE

